

Prekwalificatie script™:

Vervang de woorden met dingen die op jouw business van toepassing zijn

Naam Potentiele Klant:

Datum:

We hebben maar 15 minuten want ik heb direct nog een telefoontje na jou, dus ik houd de tijd in de gaten - is dat oké? Mijn werk vandaag is simpel. Ik ga je een paar vragen stellen om uit te zoeken of en hoe ik je kan helpen.

Als ik dat niet kan, laat ik het je direct weten en probeer ik je in de juiste richting te wijzen. Als ik voel dat ik kan helpen, dan maken we een nieuwe afspraak om te praten over hoe dat kan. Is dat goed? Oké? Laten we beginnen...

1) *Waarom nu en waarom ik?*

2) *Vertel me over je bedrijf (stel open vragen en controle vragen)*

3) *Welke problemen los je op met je bedrijf?*

4) *Wie help je?*

5) *Hoe werkt het?*

6) *Waar wil je in 3/6/12 maanden zijn in termen van (aanpassen aan relevante onderwerpen uit jouw aanbod)*

a) *maandelijks inkomen?*

b) *aantal klanten?*

c) *vrije tijd / vrijheid?*

7) *Als we dit gesprek over een 1 jaar weer hadden - hoe wil je dat het anders is? Wat is je doel? Wat zou succes voor jou betekenen over een jaar?*

8) *Wat denk je dat je tegenhoudt om dit soort succes te hebben?*

9) *Als je nu naar je bedrijf kijkt, wat denk je dat er ontbreekt of kapot is?*

10) *Wat heb je al geprobeerd om je doel/succes te bereiken?*

11) *Wat zijn de 3 dingen die je nu het meest nodig hebt?*

12) *Welk budget heb je ervoor over als ik je kon helpen om dit succes te bereiken? OF: hoeveel zou je ervoor over hebben om dit snel op te lossen?*

13) *Hoe belangrijk is het voor je om dit te bereiken, op een schaal van 1 – 10?*

Note: Alles beneden de 8, is geen match!



Ok, laat me kijken of ik het goed begrepen heb Van wat je vertelde, klinkt het dat de volgende 3 punten je grootste problemen/uitdagingen zijn:

- 1)
- 2)
- 3)

Je wilt heel graag (doel van vraag 10) bereiken, maar (uitdaging 1 – 3 OF het antwoord op vraag 8) zitten je in de weg om dat te bereiken. En je hebt (antwoord op vraag 10) al geprobeerd, maar dat werkte niet voor je – klopt dat?

GEEN MATCH :

Ok bedankt, ik begrijp het denk ik. Zoals ik aan het begin al zei wat het mijn doel nu om je vragen te stellen om te zien of ik je kon helpen. En ik heb je beloofd dat als ik dat niet kan, ik je dat zou laten weten en je een andere oplossing zou aanwijzen.

Nu ik meer over je situatie weet en wat je nodig hebt, denk ik niet dat ik de juiste persoon ben voor jou. Jij wilt liever iemand die X (invullen antwoord op vraag 10) kan en dat ben ik niet.

Ik kan je wel doorverwijzen naar (naam) van (website), want (reden).

Ik wilde dat ik meer voor je kon doen, maar (naam) kan je veel beter helpen.

Bedankt voor je tijd en je openheid en succes met je doelen.

WEL EEN MATCH:

Ok bedankt, ik begrijp het denk ik. Zoals ik aan het begin al zei wat het mijn doel nu om je vragen te stellen om te zien of ik je kon helpen. En ik heb je beloofd dat als ik dat niet kan, ik je dat zou laten weten en je een andere oplossing zou aanwijzen.

En als ik het wel kon, dat we een andere afspraak zouden maken om verder te praten over hoe dat het beste kan. En het goede nieuws is, dat jouw uitdagingen en doelen exact is waar ik heel graag mee help en goed in ben.

Dus ik stel voor om een volgende afspraak te plannen zodat we verder kunnen praten.

Mijn assistent / ik zal je een mail sturen met de link naar de agenda om een afspraak te plannen van een uur. Het beste is om dat begin volgende week te doen.

Tijdens die afspraak wil ik focussen op 3 dingen:

- 1) *Hoe wil je dat jouw _____ (business/gezondheid/relatie etc.) eruit ziet in 3/6/12 maanden tijd. Hoe helderder we het krijgen hoe jij het wilt hebben, des te makkelijker het wordt om een plan te maken om je daar te krijgen.*
- 2) *Verder gaan we het hebben over hoe het er nu voor staat, wat er werkt, wat er niet werkt, zodat ik weet waar we aan dienen te werken.*
- 3) *En uiteraard, als we dat allemaal weten, dan is alleen nog de vraag 'hoe gaan we het aanpakken'. Klinkt dat goed?*

Mooi! Het was goed om je te leren kennen en meer over jou en je bedrijf te weten te komen. We spreken elkaar snel weer. Mooie dag verder.